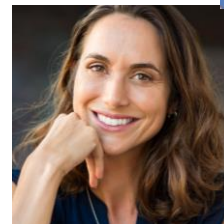
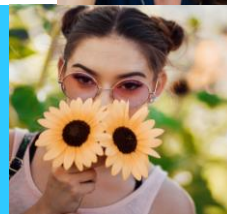


Plan Marketingowy

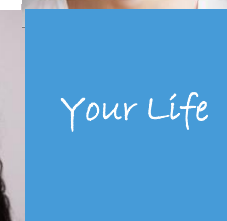
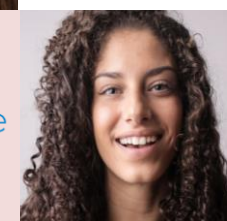
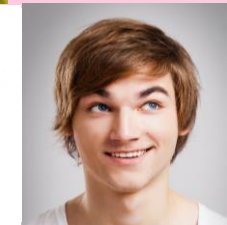
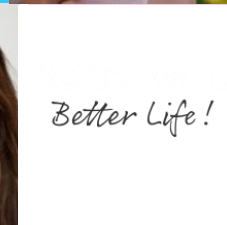
Twoja droga do sukcesu



BetterStyle



BetterStyle





BetterStyle

ARTYKUŁY DO DOMU
ORAZ
ŚRODKI CZYSTOŚCI

Blue Nature
PRODUCTS

ZDROWIE & URODA
KATEGORIA WELLNESS

BetterStyle



3 MOŻLIWOŚCI



1

Zostań swoim
pierwszym
klientem



2

Polecaj
produkty
znajomym



3

Zostań **Liderem**,
buduj swoją
własną sieć
dystrybucji



1. OSZCZĘDZAJ



Jako Klubowicz masz prawo do zakupu wszystkich produktów ok. **23 % taniej** niż w katalogu.

A suplementy diety Blue Nature – **30% taniej**
(TYLKO W PL)

PRZYKŁAD

Cena katalogowa: 100 zł

Cena dla Klubowicza 77 zł
(po której kupujesz)

Oszczędzasz: 23 zł

2. ZARABIAJ NA POLECANIU



Pokaż znajomym katalog, polecaj produkty i zarabiaj **NA ZYSKU NATYCHMIASTOWYM**.
Każdy produkt kupujesz w cenie Klubowicza, a sprzedajesz w cenie katalogowej różnica to Twój zysk natychmiastowy



PRZYKŁAD

Cena katalogowa produktu : 69,90 zł

Cena dla Klubowicza : 53,76 zł

Twój Zysk Natychmiastowy :16,13 zł

Sprzedaj 10 szt, a zyskasz natychmiast:

161,30 zł

2. ZARABIAJ NA POLECANIU I ZBIERAJ PUNKTY



Każdy produkt katalogowy posiada określoną
LICZBĘ PUNKTÓW.

Im więcej ich zbierzesz, tym większy otrzymasz
dodatkowy rabat !



TABELA
RABATOWA

Punkty (P) Rabat (%)

od 200	3%
500	6%
1.200	9%
2.000	12%
4.000	15%

1P = ok. 2 zł netto

2. ZARABIAJ NA POLECANIU - DODATKOWY RABAT. Zobacz to na małych liczbach



x 10 SZT

TABELA
RABATOWA

Punkty (P) Rabat (%)

od 200	3%
500	6%
1.200	9%
2.000	12%
4.000	15%

1P = ok. 2 zł netto

PRZYKŁAD

Cena katalogowa : 69,90 zł (x10 = 699 zł)

Cena dla Klubowicza : 53,76 zł (x10 = 537,60)

Punkty : 21 p x 10 = 210p

Zysk Natychmiastowy : 161,30 zł

Dodatkowo otrzymujesz rabat 3%

$210p \times 2\text{zł} \times 3\% = 12,60 \text{ zł}$

Twój zysk = 161,30 + 12,60 = 173,90 zł



2. ZARABIAJ NA POLECANIU - DODATKOWY RABAT. Zobacz to na małych liczbach

TABELA
RABATOWA

Punkty (P)	Rabat (%)
od 200	3%
500	6%
1.200	9%
2.000	12%
4.000	15%

1P = ok. 2 zł netto

Pamiętaj!

1. Rabat liczony jest zawsze od wartości NETTO:
 $210 \text{ P} \times 2 \text{ zł} = 420 \text{ zł netto}$
 $420 \text{ zł} \times 3\% = 12,60 \text{ zł}$
2. Im więcej zbierzesz Punktów, tym wyższy RABAT otrzymasz
3. *W każdym katalogu (co miesiąc) znajdziesz ponad 400 produktów, wiele fantastycznych ofert i nowości*



3. ZOSTAŃ SWOIM SZEFEM

Rozwijaj swoją własną
strukturę sprzedaży i zarabiaj
jeszcze więcej!

Szybki start!

Wykorzystuj wszystkie dostępne narzędzia do budowania biznesu

ŁATWY START

Trzymiesięczny program z nagrodami dla nowo zarejestrowanych osób.



STARTER PROFESJONALNY

Pakiet dla nowo zarejestrowanej osoby zawierający hity sprzedaży o wartości katalogowej 500 zł, za który zapłacisz tylko 250 zł i zyskasz 100P!



PAKIET BIZNESOWY

Komplet materiałów marketingowych (katalogi, ulotki, próbki, produkty, notes, długopis, plan marketingowy, Twoje pierwsze 90 dni).
Wartość pakietu 60 zł , dla Klubowicza za 37 zł



PROGRAMY MOTYWACYJNE

Każdy Klubowicz może wziąć udział w dodatkowych programach motywacyjnych z wartościowymi nagrodami - np. program lojalnościowy (dla aktywnych) , rekrutacyjny (dla sponsorów), akcje sprzedażowe i inne



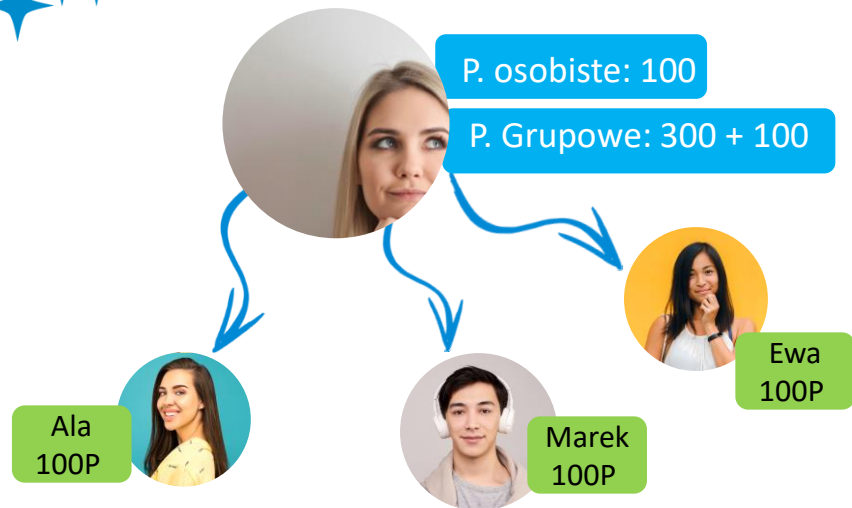
**NA POCZĄTEK 3% - NIE MUSISZ DUŻO SPRZEDAWAĆ ABY DUŻO ZARABIAĆ.
ZOBACZ JAK TO DZIAŁA NA PROSTYM PRZYKŁADZIE**



Rozwijaj swoją własną
strukturę sprzedaży i zarabiaj
jeszcze więcej!



NA POCZĄTEK 3% Z GRUPĄ



Punkty (P) Rabat (%)

od 200	3%
500	6%
1.200	9%
2.000	12%
4.000	15%

1P = ok. 2 zł netto

Wraz z Grupą masz 400P

Punkty Grupowe to suma Punktów wszystkich Twoich osób w Grupie i Twoich własnych (Ty + Ewa + Marek + Ala)

Twoje korzyści:

Kupujesz za 250 zł

Sprzedajesz za 357 zł

Zysk Natychmiastowy = **107 zł**

400 P to pierwszy poziom rabatowy **3%**

Mimo, że Twoje osobiste zamówienie to tylko 100P, jesteś na poziomie 3% i otrzymujesz dodatkowo taki rabat od obrotów netto całej swojej grupy:

$(400P \times 2zł) \times 3\% = 24 zł$

Razem Twój zysk : 131 zł



6% Z GRUPĄ

Ty: 6%

P. osobiste: 200

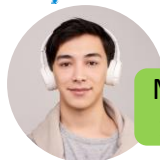
P. Grupowe: 400 + 200



Olek
100P



Ala
100P



Marek
100P



Ewa
100P

<u>Punkty (P)</u>	<u>Rabat (%)</u>
-------------------	------------------

od 200	3%
--------	----

500	6%
-----	----

1.200	9%
-------	----

2.000	12%
-------	-----

4.000	15%
-------	-----

1P = ok. 2 zł netto

Im więcej PUNKTÓW tym **wyższy rabat!**

Spójrz jak szybko Twoje zyski mogą urosnąć.

Twoje korzyści:

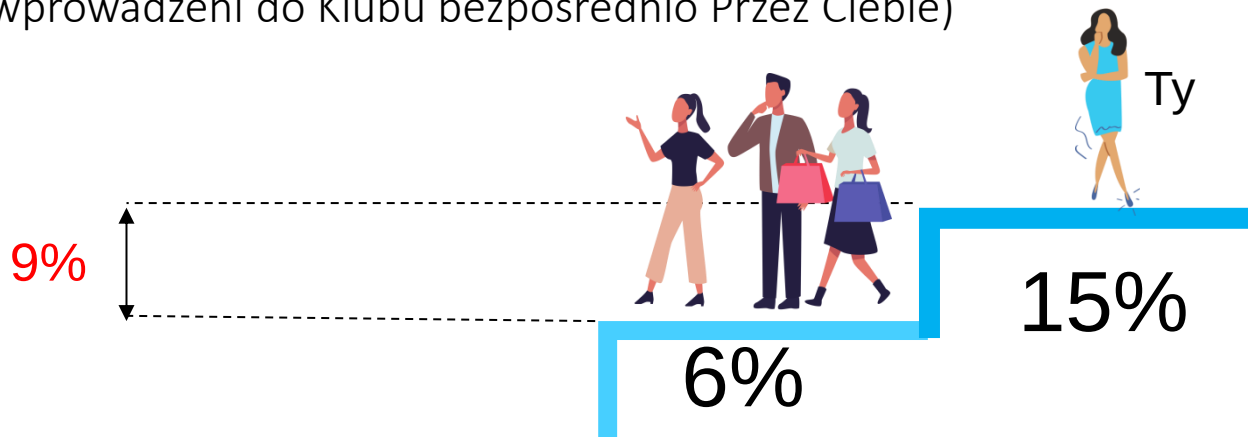
- Z.N. = ok. **211 zł** (Twoje 200P)
- 600 P to rabat **6%**

Otrzymujesz dodatkowo **6%** z obrotów netto całej swojej grupy:
 $(600P \times 2 \text{ zł}) \times 6\% = \mathbf{72 \text{ zł netto}}$

Razem: 283 zł

Każda osoba w Twojej Grupie, tak jak Ty, może budować swoją własną grupę i każdy z Was na tym zyskuje!

Rabaty Grupowe zawsze kalkulowane są jako różnica pomiędzy Twoim poziomem Rabatowym, a poziomem, na którym znajdują się Twoi Przedstawiciele z Pierwszego Poziomu (czyli wprowadzeni do Klubu bezpośrednio Przez Ciebie)

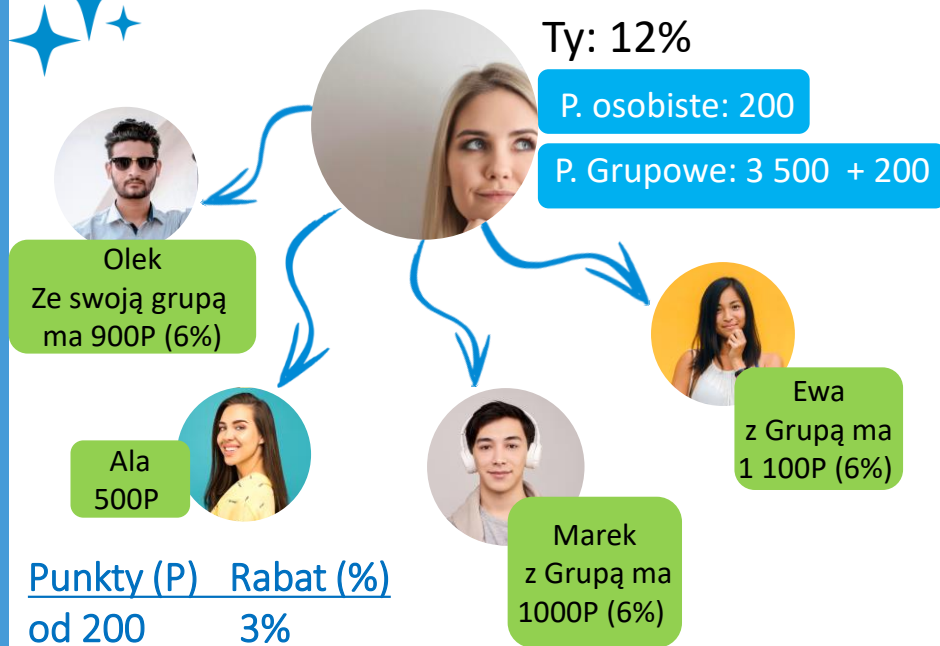


Np. jeśli cała grupa uzyskała rabat 15%, a jej członkowie 6%, wówczas Ty otrzymasz

- Rabat indywidualny 15%
- Plus rabat grupowy 9% (bo $15\% - 6\% = 9\%$).

Taki system gwarantuje każdemu sprawiedliwy podział wypracowanych rabatów.

12% STARSZY PRZEDSTAWICIEL



Punkty (P)	Rabat (%)
od 200	3%
500	6%
1.200	9%
2.000	12%
4.000	15%

1P = ok. 2 zł netto

Spójrz, Twoje zamówienie to nadal tylko **200 P** ale wraz z grupą osiągasz pierwszy Tytuł: **Starszy Przedstawiciel**

Twoje korzyści:

- ZN = ok. **211 zł**
- **Grupowe 3 700 P** to rabat **12%**

Olek, Ala, Marek, Ewa uzyskali rabat grupowy 6%, więc Ty otrzymasz różnicę: 6% od ich obrotów (różnica 12% - 6%) czyli:
(3 500P x 2 zł) x 6% = **420 zł netto**

plus Twój rabat indywidualny **12%** od Twojego osobistego zamówienia :

(200P x 2zł) x 12% = **48 zł netto**

Razem 679 zł

15% LIDER



Punkty (P)	Rabat (%)
od 200	3%
500	6%
1.200	9%
2.000	12%
4.000	15%

1P = ok. 2 zł netto

Czas na kolejny awans! LIDER

Twoje korzyści:

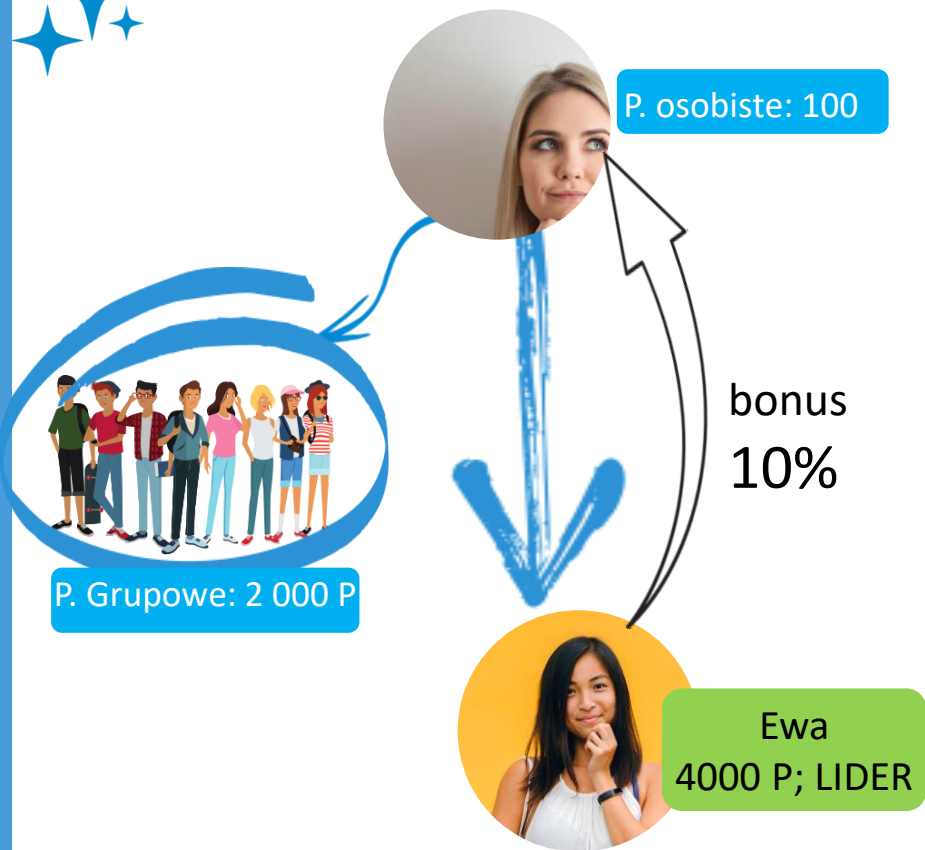
- Zysk Natychmiastowy
- Rabat indywidualny 15%
- Rabat grupowy do 15%
- Nagroda jednorazowa **600 zł (brutto)**

Suma Twojego zysku to ok. **1 000 zł** +
nagroda jednorazowa **600 zł (brutto)**
(razem 1 600 zł)

Awans na Tytuł	Nagroda jednorazowa PLN (brutto)	
Lider	600,00	
Menadżer	1 000,00	
Starszy Menadżer	1 800,00	
Dyrektor (ukończona kwalifikacja)	7 000,00	
Starszy Dyrektor	10 000,00	
Dyrektor Generalny	14 000,00	
Starszy Dyrektor Generalny	18 000,00	
Złoty Dyrektor Generalny	26 000,00	
Szafirowy Dyrektor Generalny	36 000,00	
Diamentowy Dyrektor Generalny	46 000,00	



MENADŻER



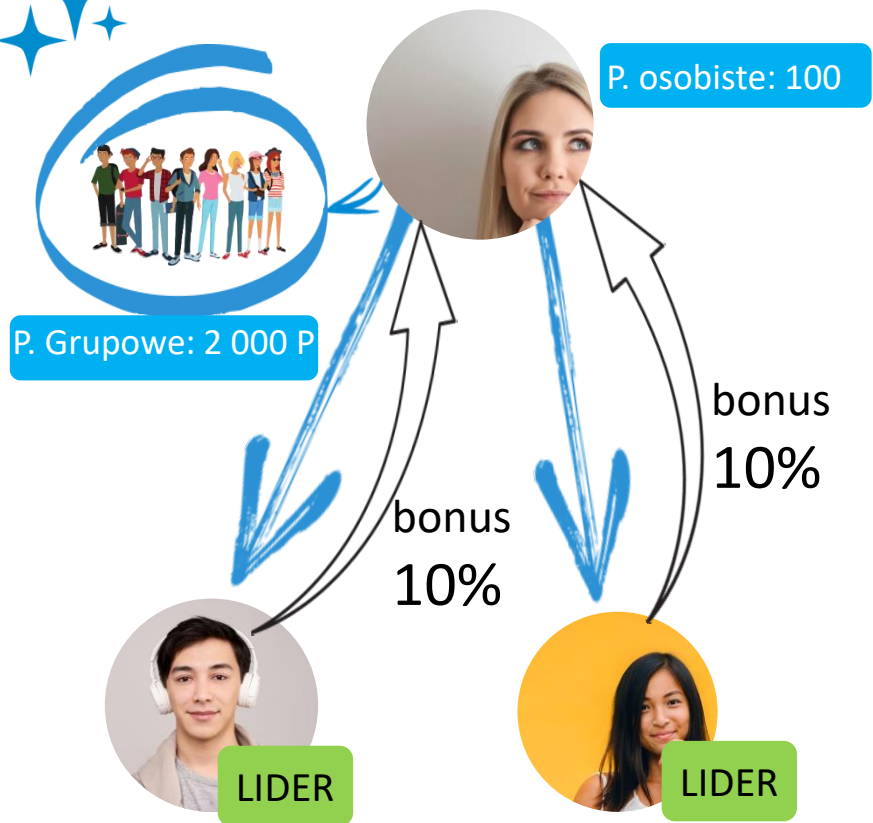
Jeśli pomożesz Przedstawicielowi ze swojego Pierwszego Poziomu (bezpośrednio „pod Tobą”) zdobyć tytuł Lidera (tj **4000P**) i Twoja Grupa Osobista będzie robiła obrót na poziomie **2000 P**, zyskujesz:

- Rabat indywidualny **15%**
- Rabat grupowy do **15%**
- **Bonus Menadżerski 10%** od obrotów Twojej Grupy Liderskiej
- **Nagrodę jednorazową 1 000 zł brutto**
- **Tytuł Menadżera**

Twój zysk to ok. **1 500 zł** + nagroda jednorazowa **1 000 zł brutto**



STARSZY MENADŻER



Zarobisz tyle pieniędzy w BetterStyle ile wysiłku włożysz w marketing i rozwój swojej struktury.

Twoje pieniądze będą liczone od liczby Twoich Grup Liderskich i od wielkości zakupów dokonanych przez Twoją Grupę

STARSZY MENADŻER to 2 Grupy Liderskie

Twoje Pieniądze:

- Rabaty **15%**
- Bonus Menadżerski **10% od Grup Liderskich I poziomu**
- Nagroda jednorazowa **1 800 zł brutto**
- Tytuł Starszego Menadżera

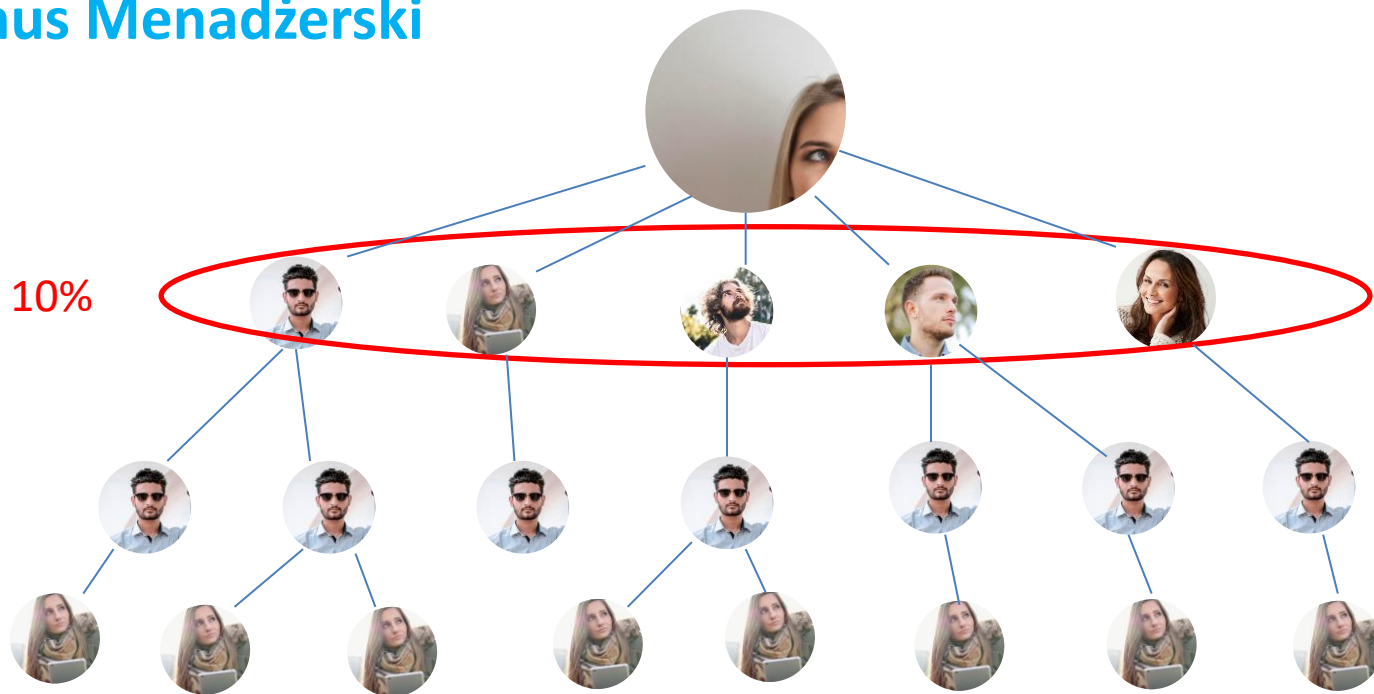
Twój zysk to : ok. 2 500 zł

+ nagroda jednorazowa 1 800 zł brutto

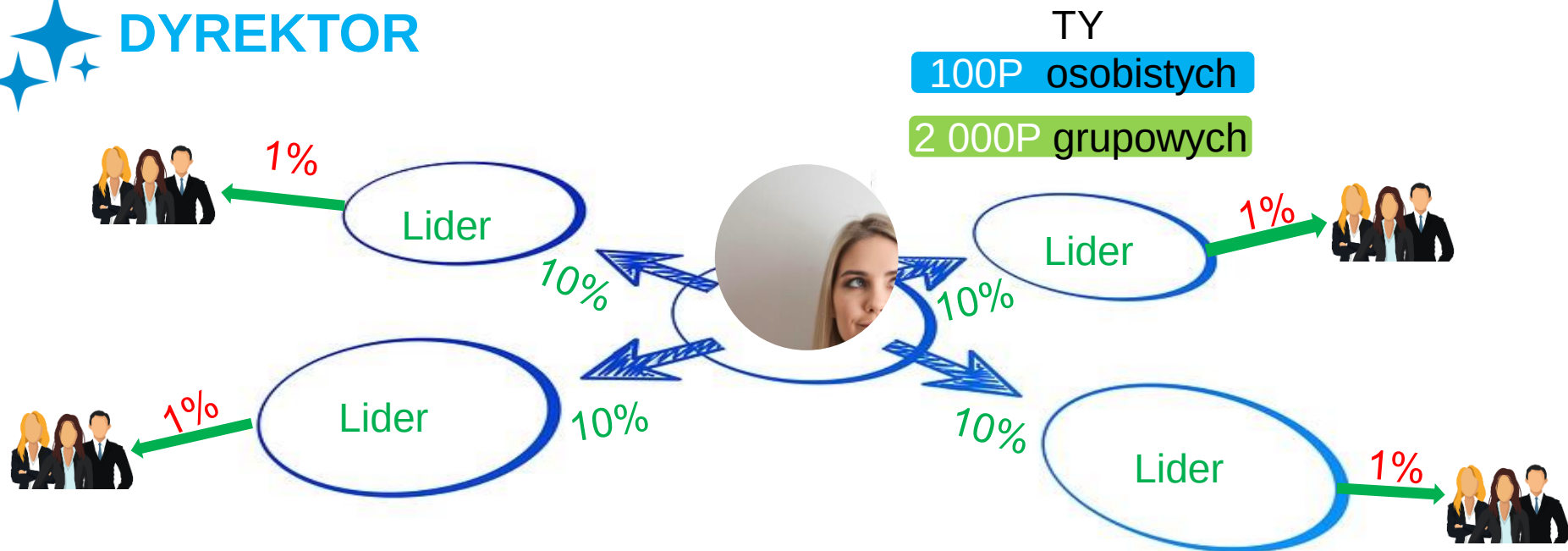
Razem ok . 4 300 zł



Bonus Menadżerski



10% bonus menadżerski liczony jest od obrotów Grup Liderskich z pierwszego poziomu



4 Grupy Liderskie

- Rabaty **15%**
- Bonus Menadżerski **10%**
- **Bonus Dyrektorski** od grup 2p w dół : **1%**
- Nagroda jednorazowa **7 000 zł brutto**

Twój zysk: ok **6 000 zł** +
nagroda jednorazowa:
7 000 zł brutto
RAZEM 13 000 zł



Bonusy Dyrektorskie

Udział w globalnych obrotach

1% +0,5% +0,25%

Bonusy Dyrektorskie 1%, 05%, 0,25%
liczone są od obrotów Grup Liderkich
odpowiednio od drugiego, trzeciego i
czwartego poziomu w dół



Dalsze Tytuły, Bonusy, Nagrody



Od tytułu Dyrektora, Przedstawiciele otrzymują udział w globalnych obrotach: 1%; 0,5%; 0,25%

Tytuł	Liczba Liderów bezpośrednio	Rabat	Bonus Menadżera (I Poziom) %	Bonus Dyrektora (II poziom i niżej) %	Bonus St. Dyrektora (III poziom i niżej) %	Bonus Generalny (IV poziom i niżej) %	Nagrody Jednorazowe (po kwalifikacji) PLN (brutto)	Twoje Pieniądze (średnio) brutto bez nagród jednorazowych PLN
Starszy Dyrektor	6	15%	10%	1%	0,5%	-	10 000	15 000
Dyrektor Generalny	9	15%	10%	1%	0,5%	0,25%	14 000	20 000
Starszy Dyrektor Generalny	12	15%	10%	1%	0,5%	0,25%	18 000	25 000
Złoty Dyrektor Generalny	16	15%	10%	1%	0,5%	0,25%	26 000	30 000
Szafirowy Dyrektor Generalny	20	15%	10%	1%	0,5%	0,25%	36 000	35 000
Diamantowy Dyrektor Generalny	26	15%	10%	1%	0,5%	0,25%	46 000	43 000

Konferencje Zagraniczne



Już od tytułu **Starszego Menadżera** możesz wziąć udział w prestiżowej zagranicznej Konferencji VIP

Tydzień w luksusowym hotelu, opcja All Inclusive!

Program Samochodowy



Już od tytułu **Starszego Dyrektora !**
Otrzymujesz w ramach
Programu Samochodowego
2 000 zł brutto MIESIĘCZNIE
przez 4 lata! tj. 96 000zł

Od Dyr. Generalnego:
3 000 zł brutto MIESIĘCZNIE
przez 4 lata tj. 144 000 zł

Bonusy Menadżerskie i Dyrektorskie

Bonus wypłacany jest co miesiąc. Warunkiem wypłaty Bonusa jest:

1. Zakupy własne za min. 100 P
2. 2.000 P w Grupie Osobistej
3. 1 nowy Przedstawiciel w Grupie Osobistej, który zrobi zakupy za 100P – liczy się **kwalifikacja do pierwszego kroku** programu Łatwy Start (nie musi być sponsorowany osobiście),

Nagroda jednorazowa za uzyskanie awansu od tytułu Dyrektora w górę,
przysługuje po ukończonej kwalifikacji na dany tytuł.

Kwalifikacja polega na utrzymaniu danego tytułu przez 6 miesięcy z 12 miesięcy,
począwszy od miesiąca, w którym uzyskano tytuł po raz pierwszy.

Zgodnie z obowiązującymi przepisami prawno-podatkowymi
nagrody i bonusy stanowią element kalkulacyjny wynagrodzenia
z tytułu usług „marketingowych i rozwoju sieci sprzedaży” świadczonych na rzecz BetterStyle

Niniejszy materiał przeznaczony jest wyłącznie w celu prezentacji potencjalnym przedstawicielom BetterStyle jako materiał poglądowy, w związku z tym informacje w nim przedstawione mają charakter uproszczony. W celu zapoznania się z dokładnymi obowiązkami prawno-podatkowymi Przedstawiciela należy zapoznać się z innymi Materiałami BetterStyle, w szczególności ze szczegółowymi zasadami uczestnictwa w Klubie BetterStyle.